

Magasinet KlinikDag 2024

Faglighed, Fællesskab & Fest for hele klinikken

VINGSTED - hotel & konferencecenter | 4. oktober 2024



Speciale i

Ansættelsesret

Køb og salg af klinikker

Samarbejdskontrakter

Lejekontrakter



Der ydes specialpris
til medlemmer
af PTO.

Lindkær

Godthåbsvej 26C
2000 Frederiksberg

Tlf.: +45 2674 3126
kontakt@lindkaerlaw.dk

Besøg vores hjemmeside
lindkaerlaw.dk

INDHOLD

- 05 Velkommen til KlinikDag 2024
- 06 Tandpastaen til blødende tandkød, med den lidt anderledes smag
- 10 Er en rentabel tandlægeklinik i strid med tandsundhed?
- 13 Noter - her er plads til dine private noter fra dagen
- 18 Udstillere - se hvem du kan møde på fagmessen
- 21 Standoversigt
- 22 Faglige oplæg
- 26 Lokaleoversigt
- 26 Programoversigt
- 27 Program

DAGSPROGRAM

ÅBNINGSTALER
Tak til Solventum for at sponsorere

LARS JØRGENSEN:
FOR HELE HOLDET

- Assisterende landstræner for kvindelandsholdet i håndbold, Lars Jørgensen, åbner dagen med et engagerende foredrag om holdånd på klinikken.

AFSLUTNING PÅ DAGEN
SIMI JAN:

ALLE SKAL MED PÅ HOLDET
- Simi Jan, dansk journalist med pakistansk baggrund, afslutter dagsprogrammet med sit inspirerende budskab om kulturelle forskelligheder og hverdagens udfordringer på klinikken.

FESTEN

UNDERHOLDNING

Christian Grau

Livsstilseksperter fra TV, er klar til at underholde og inspirere. Med et skævt blik på tandlægers kærlighed til deres biler, vil Christian få alle til at grine, samtidig med at han dykker ned i de aktuelle trends, der præger vores tid.

MUSIK

Milling og Molbech

- FONK! DET ER KLINIKDAG
Milling og Molbech sparker FESTEN i gang, når de efter middagen fyrer op under salen med nogle af de største danske og udenlandske hits.





Dit næste digitale skridt? Vi guider dig godt på vej!



Dit næste digitale skridt?

Vi guider dig godt på vej!

Hos Nordenta kan du vælge mellem et bredt udvalg af intraorale scannere – og få en scanner der matcher netop dine behov.

Du er i gode hænder hos Nordenta!

- **Få hjælp til at vælge den rigtige scanner til dine behov**
Vi forhandler kvalitetsscannere fra Dentsply Sirona, Medit og SIMPLÉE.
- **Nordenta hjælper dig godt i gang**
Vi hjælper med at installere, undervise og supportere klinikken i optimal brug af den valgte scanner.
- **Kompetent support lige ved hånden**
Mød et dygtigt hold af specialister, der er klar til at yde både klinisk og teknisk support.

Kom og oplev den nye trådløse, 100% cloudbaserede Primescan 2



Kom og få en demo

CAD/CAM-konsulent Cille Mogensen står klar til at give en demo på stand 301.

Du kan også kontakte hende direkte på 28 44 15 27 eller cmm@nordenta.dk.

Eller du kan læse mere på nordenta.dk

Velkommen til KlinikDag 2024

Af Ole Marker, administrerende direktør PTO

Når du læser dette, er KlinikDag 2024 i gang og for 3. år i træk, byder PTO velkommen til en spændende dag for klinikken.

En mulighed for både klinikejere, ansatte tandlæger, tandplejere og klinikassistenter til sammen at søge ny inspiration. Vi garanterer, at alle kan komme hjem med ny faglig viden og energi, mens I samtidig får mulighed for at hygge jer sammen som gode kollegaer. Klinikdagen giver også en mulighed for at møde nye kollegaer på tværs af geografi og faglige interesser. Besøg vores udstillere og få ny inspiration, for uden dem ingen klinikdag.

Klinikdagen skal i vores optik altid være et mix af faglighed, fællesskab og fest. Knap ét års hårdt arbejde og meget forberedelse ligger forud for dagen. Vi har i år sat fokus på specielt "fællesskab" fordi, det er vigtigt i forhold til din hverdag. Vi er midt i en tid, hvor branchen og alle faggrupper oplever forandring. Alle klinikker råber på medarbejdere, og vores faglighed bliver udfordret af ny lovgivning og manglende visioner fra beslutningstagerne.

Faget er vores fælles reference, og det skal vi være opmærksomme på og blive bedre til at dyrke sammen; klinikejere, medarbejdere og branchen – for ingen andre vil lytte, hvis vi ikke selv kan tale med samme tunge.

Det vi har til fælles, er netop fagligheden og det fællesskab, skal vi dyrke og værne meget mere om, end vi gør i dag. Vi sætter fokus på det i programmet, på messen og ikke mindst til festen senere i dag.

PTO er dér, hvor vores medlemmer er, kun sammen er vi stærke og kun sammen kan vi sikre ordentlige driftsvilkår for privat praksis. PTO er ene og alene klinikejernes forening. Vi er ikke en patientforening, men privat praksis er med til at sikre tandsundheden for mere end 2.7 mio. danskere – en tandsundhed, som sikrer almen sundhed for mange danskere, og det er vi stolte af. I det samlede sundhedsvæsen er vi derimod ved at blive skrevet helt ud af ligningen, og det gøres uden at blinke. Vi vil altid sætte dig, som medlem, forrest og kæmpe for bedre vilkår for dig, men det kræver, at vi står sammen, og får alle klinikejere ind under samme kappe.

Så lad os udveksle idéer, udforske nye horisonter og skabe smil, der varer livet igennem.

Tak fordi du støtter op om KlinikDag 2024, vores udstillere og fællesskabet.



Ole Marker, MPA
administrerende direktør PTO



Tag på KlinikDags store SKATTEJAGT og vind lækre præmier. Find dit skattekort i KlinikDag-muleposen.

parodontax

Tandpastaen til blødende tandkød, med den lidt anderledes smag

"Kan man virkelig vænne sig til smagen?"

...er måske et spørgsmål du har hørt, hvis du har talt med dine patienter om Parodontax Tandpasta. Herfra må lyde et stort ja, det kan man.

S Studier viser nemlig at efter et par ugers brug, kan de fleste lide den unikke smag. Efter en måneds brug kan patienterne lide Parodontax lige så godt som deres almindelige tandpasta¹.

Og samtidig med at patienten vænner sig til den nye smag, kan de nyde godt af effekten af Parodontax. Produktet kan nemlig fjerne op til fire gange mere plak end konventionelle tandpastaer, hvilket markant forbedrer følelsen af renhed for dine patienter²⁻³. Med sin unikke formulering der indeholder 67% natriumbikarbonat, hjælper Parodontax med at nedbryde plak og giver en markant bedre følelse af renhed sammenlignet med en almindelig tandpasta⁴.

Et godt og sundt tandkød er af afgørende betydning for dine patienters overordnede mundsundhed - og det er netop her at en god mundplejerutine spiller en vigtig rolle. Blødende tandkød er et udbredt problem og det er helt op mod én ud af hver tredje person, der lider af blødende tandkød. Det er dog kun hver fjerde person, der tager skridtet for at løse problemet⁵.

Parodontax har klinisk dokumenteret evne til at reducere plak,

blødende tandkød og gingivitis. En klinisk undersøgelse blev udført i USA med det formål at evaluere virkningen af tandpasta indeholdende natriumbikarbonat på mundhygiejnen. I løbet af en 24-ugers periode blev der målt gennemsnitlige gingivalindeks som dokumentation. Deltagerne, der alle havde let gingivitis, blev opdelt i to grupper. En gruppe brugte en tandpasta med 67% natriumbikarbonat, mens den anden gruppe konsekvent brugte en tandpasta uden natriumbikarbonat.

Resultatet af undersøgelsen indikerede klart, at deltagerne, der kontinuerligt brugte tandpastaen med natriumbikarbonat, oplevede en betydelig forbedring i antallet af blødningsområder på tandkødet. Der blev observeret en betydelig reduktion i tandkødsblødning på hele 58% i forhold til udgangspunktet for undersøgelsen⁵. Disse resultater peger på en markant reduktion i tandkødsblødning og en generel forbedring i tandkødets tilstand.

Research viser, at op til ni ud af ti patienter vælger at fortsætte med at bruge Parodontax tandpasta, når det bliver anbefalet af deres tandlæge⁶. Dette understreger vigtigheden af din faglige anbefaling i valg af tandpasta til dine patienter, der lider af blødende tandkød.



Parodontax sortimentet omfatter følgende tre varianter, der alle hjælper med at stoppe og forebygge blødende tandkød:

- **Parodontax Complete Protection:** Parodontax Complete Protection er sortimentets mest avancerede variant, der med otte fordele kan tilbyde patienter en komplet beskyttelse. Parodontax Complete Protection er også den variant, der tester bedst i smagstest og som flest patienter synes bedst om.⁶
- **Parodontax Ultra Clean:** Til patienter der ønsker en ultra ren følelse efter tandbørstning.
- **Parodontax Extra Fresh:** Til patienter der foretrækker en ekstra frisk følelse, der varer længe.

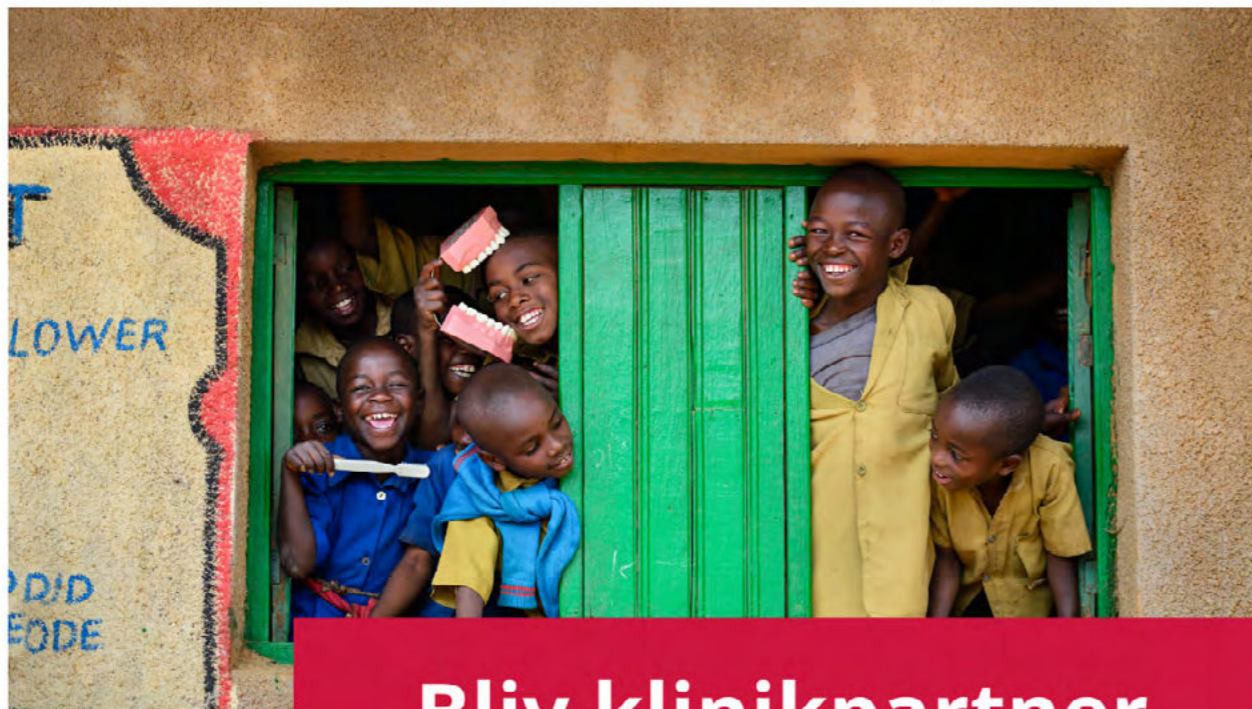


Kunne du tænke dig samples på Parodontax til klinikken?

Kontakt os på ch.materialebestilling@haleon.com eller tag fat i din lokale konsulent for en snak.

1. Taste Adoption Study (n=600), Italy 2016. 2. Jose, A. et al. J Clin Dent. 2018; 29:33-39. 3. Pratten J. et al. Int J Dent Hyg 14(3): 209-214. 4. Akwagyiram et al. Efficacy and Tolerability of Sodium Bicarbonate Toothpaste in Subjects with Gingivitis: A 6-month Randomized Controlled Study. Oral Health Prev. Dent. 2017; 16(5): 401-407. 5. Parodontax U&A Sverige April 2017. 6. Data on file, GSK, Report: 16-068689-01, 2017. parodontax CPT DE Ipsos IQ*CPT- Full Report Canada & Germany May 2017. In: Innoquest I. (ed). Consumer Study

*Sammenlignet med en almindelig tandpasta, ved brug to gange dagligt.



Bliv klinikpartner

Tandsundhed Uden Grænser er en humanitær organisation, der etablerer tandplejeprojekter på skoler i udviklingslande, i samarbejde med lokale NGO'er, lærere, sundhedspersonale, tandfaglige og forældre. Vi underviser lokalt sundhedspersonale, så lokale kræfter kan videreføre og udbrede viden om tandsundhed - også efter, at et projekt er afsluttet. Med tandbørsteprogrammer og undervisning for skolebørn skaber vi sundhedsmodeller, som lokale kræfter kan videreføre.

Tandsundhed Uden Grænser går i dialog med nationale beslutningstagere, så de kan se fordelene ved at prioritere skolebaseret forebyggelse af tandsygdomme.

Som klinikpartner støtter du økonomisk Tandsundhed Uden Grænsers arbejde for at fremme tandsundheden i verdens fattige lande.

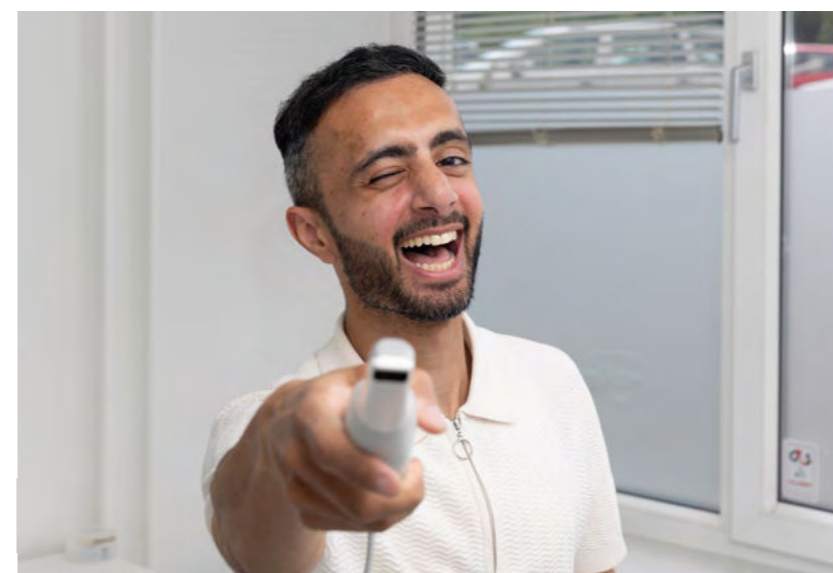
Et klinikpartnerskab koster 2.500,- pr. klinik. og dit sponsorat er fradragsberettiget.

Læs mere på www.tug-dk.org/bliv-tug-klinikpartner



INTRAORALE SCANNERE FOR ENHVER KLINIK - MED DANSK SUPPORT HOS ELYSEE DENTAL

Digitalisering er fremtiden og kan frigøre dit kliniks potentiale ved at forbedre arbejdsgangen og optimere patienternes oplevelse. Elysee Dental tilbyder flere digitale løsninger, herunder de populære, brugervenlige og prisvenlige intraorale scannere fra Medit, 3Shape og Eletra. Uanset om du har brug for en prisvenlig scanner til de enkle scanninger, eller en avanceret model til store behandlinger, wired og wireless, har vi den perfekte scanner til dig.



Elysee Dentals dedikerede IOS salgs- og support manager
Mateen Aslam er klar med svar på dine spørgsmål

Når du køber en scanner hos Elysee Dental, modtager du en komplet pakke, der støtter dit køb. Denne pakke inkluderer installation, træning og selvfølgelig service efter salget, hvis behovet opstår.

Besøg os på stand 204 til Klinikdag, og prøv scannerne selv.

Vores team står klar til at hjælpe og besvare dine spørgsmål. Vi glæder os til at møde dig!



Er en rentabel tandlægeklinik i strid med tandsundhed?

Af Villy Rabe Bech Mousten, Statsautoriseret revisor og partner,

Aros statsautoriserede revisorer I/S

Økonomistyring i tandlægeklinikken

Som ejer af en tandlægeklinik har man mange forskellige roller, og man fungerer både som klinisk tandlæge og som økonomichef. Denne artikel har til formål at vise, hvordan man effektivt kan håndtere disse opgaver ved hjælp af enkle værktøjer uden at bruge for mange ressourcer. Det er ikke usædvanligt at møde modstand mod ideen om at drive en rentabel klinik; mange frygter, at fokus på økonomiske aspekter kan gå ud over patienternes velfærd. "For det er jo synd for patienterne", hvis regningen bliver for høj. Men det er muligt at kombinere patienternes behov med en sund økonomisk praksis.

Nøgletal som værktøj i økonomistyring

Aros statsautoriserede revisorer I/S udarbejder hvert år nøgletal fra tandlægeklinikker baseret på regnskabsdata fra vores klienter. Disse nøgletal er nyttige til at vurdere klinikkers økonomiske sundhed og indtjeningspotentiale. For at få et korrekt billede af en kliniks præstation, er det vigtigt at justere for ejerens løn og andre relevante omkostninger. Vores analyse for 2022 viser en faldende indtjening, både i kroner og som procentdel af omsætningen, hvilket understreger, at der er behov for at fokusere på rentabiliteten i klinikkerne. Som et gammelt ordsprog siger, "det er klogere at tjene end blot at spare."

Vigtigheden af omsætningen

Omsætning er en vigtig faktor, når man arbejder på at øge klinikens økonomiske resultat. Der kan være store forskelle i de behandlinger, klinikker tilbyder. Omsætningen kan forbedres ved at tiltrække flere patienter eller ved at øge indtjeningen pr. patient. I 2022 lå den gennemsnitlige omsætning pr. patient på godt DKK 4.200- nogle klinikker

præsterede dog blot en omsætning på DKK 1.600 pr. patient, mens andre oversteg DKK 7.500 pr. patient. Men de klinikker, der stræber efter et gennemsnitligt omsætningsniveau pr. patient, opbygger et stærkere fundament for deres drift. For at sikre et stabilt omsætningsniveau er det nødvendigt, at klinikken tilbyder behandlinger, der ligger på eller over gennemsnittet, samtidig med at priserne på de frie ydelser tilpasses det serviceniveau, som klinikken leverer.

Brug af kontrolstatistikker som styringsredskab

Hvert kvartal modtager tandlæger kontrolstatistikker fra Sunhed.dk, der sammenligner deres forbrug af sygesikringsydelser med andre klinikker. Dette værktøj er vigtigt for den daglige drift, da det hjælper klinikken med at identificere områder, hvor ydelsesforbruget er signifikant afvigende i forhold til klinikens patientmasse. Kontrolstatistikken er med såvel sundhedsfaglige som økonomiske briller et unikt styringsredskab, som vi på det kraftigste må anbefale, at der anvendes i den daglige drift på klinikken. Markante afvigelser i kontrolstatistikken er, i vores optik og ud fra en statistisk synsvinkel, tabt omsætning. Det er vores anbefaling, at kontrolstatistikken anvendes på behandlermøder på klinikken, og at afvigelser italesættes og, i fællesskab med klinikens personale, forsøges ændret.

Fastlæggelse af priser på frie ydelser

En central faktor for klinikens indtjening er fastlæggelsen af priserne på de frie ydelser. Klinikker bør nøje overveje deres prissættelse og prisstrategi, samtidig med at de tager hensyn til, hvad patienter er villige til at betale samt den aktuelle konkurrencesituation. Som ordsproget siger, "prisen er, hvad du betaler;



værdien er, hvad du får." Det er derfor vigtigt, at priserne afspejler den kvalitet og den teknologi, der anvendes i behandlingerne, og ikke mindst den service klinikken leverer for at opretholde en hensigtsmæssig rentabilitet.

Klinikens omkostningsstruktur

Selvom indtægterne er vigtige, er kontrol med omkostningerne lige så betydningsfuld. En kendt sandhed siger, "store indtægter kan ikke dække over dårlig omkostningsstyring." Det er derfor vigtigt at fokusere på omkostningsstrukturen og sikre, at den er i overensstemmelse med branchegennemsnittene. Der bør især rettes opmærksomhed mod personaleomkostninger, vareforbrug og administrationsudgifter.

Afslutning

I stedet for at begrænse sig til kun at fokusere på at reducere omkostningerne, bør klinikledelsen prioritere at sikre, at omsætningen er på et tilfredsstillende niveau. Denne tilgang er til gavn

for både patienterne og klinikens økonomiske sundhed. Hos Aros statsautoriserede revisorer I/S tilbyder vi hjælp til at lave indtjeningsanalyser og til effektivt at anvende kontrolstatistikker. Desuden fungerer vi som sparringspartner i forbindelse med fastlæggelse af klinikens prisstruktur. En veldrevet økonomistyring er afgørende for at kunne tilbyde patienter den bedst mulige tandsundhed. Besøg os på stand 312 på KlinikDag, hvor vi står klar til en drøftelse om din økonomi, ydelsesforbrug og klinikdrift.

AROS
statsautoriserede revisorer



Tokuyama Dental
Dental High Tech from Japan

OMNICHROMA

Fremtidens komposit - fra A1 til D4 i kun en kapsel. For første gang er farve ikke skabt gennem pigment men gennem materialestruktur kombineret med refleksion af farven fra den omgivende tand.

OMNICHROMA bruger Smart Chromatic Technology sammen med sfæriske TOKUYAMA fillers som er skabt ud fra "kulturperle princippet".

Resultat:
En enkelt OMNICHROMA kapsel dækker alle tandens farver.
Et unikt æstetisk resultat.
Enestående enkelt og besparende.

Vi vil på messen præsentere et bredt udvalg af vores sortiment, især med fokus på Omnicroma.

Der vil være mulighed for at få vareprøver og du vil kunne afprøve Omnicroma og se det fantastiske farveresultat.

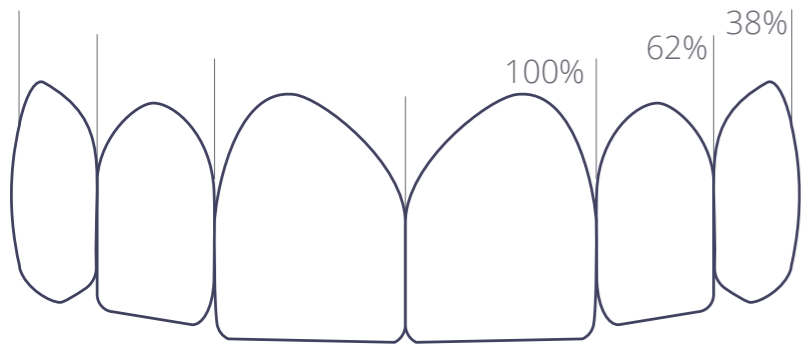
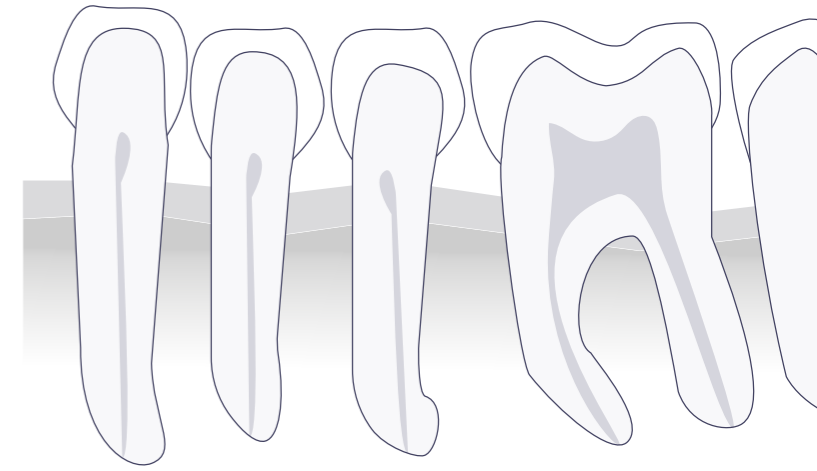
Kig forbi og bliv inspireret af gode messetilbud og få en snak om hvad Zenith Dental kan gøre for din klinik.



Noter

Riv siderne fra magasinet ud, og gem dine noter.

Noter



Noter

KLINIKDAG 2025 - ses vi?

KlinikDag er tilbage igen
september 2025.

Sæt kryds i kalendren
allerede nu, og læs mere på

www.pto.dk

Lån & Spar Bank A/S, Højbro Plads 9-11, 1200 København K, Cvr.nr. 13 59 85 30, Forbehold for trykfejl



Vi forstår dig nok lidt bedre end andre banker

Er du selvstændig?

Som selvstændig får du de samme fordele som andre tandlæger – endda også en specialiseret rådgiver, der taler dit fagsprog. Og det er uanset, om vi skal tale finansiering af klinik, pension eller forsikring. For hvad der er vigtigt for dig, er vigtigt for os.

Ring **3378 2388** eller
gå på lsb.dk/erhverv

Lån & Spar

Udstillere

KlinikDag 2024 - Faglighed, Fællesskab & Fest for hele klinikken

 3D DENTAL	3D DENTAL STAND 136	 Danica Pension	DANICA PENSION STAND 304
 Adent	ADENT STAND 111	 Dent Support	DENT SUPPORT STAND 306
 al dente	AL DENTE STAND 301	 DENTAL2000	DENTAL 2000 STAND 313
 aROS	AROS REVISION STAND 312	 DENTAL KOMPAGNIET	DENTAL KOMPAGNIET STAND 311
 BIOLASE	BIOLASE STAND 109	 Dental Management	DENTAL MANAGEMENT STAND 208
 CENGER	CENGER SCANDINAVIA STAND 206	 Dentsply Sirona	DENTSPLY SIRONA STAND 310
 CleverNPS	CLEVER NPS STAND 208	 DÜRR DENTAL	DÜRR DENTAL STAND 146
 CMS Dental	CMS DENTAL STAND 102	 EG	EG A/S STAND 202
 Colgate	Colgate - Palmolive STAND 138	 EltiDent	ELTIDENT STAND 201
 curaden	Curaden Scandic Aps STAND 207	 ELYSEEDENTAL	ELYSEE DENTAL STAND 204



Kig forbi og få en god snak om 3D Dental, som totalleverandør af klinikens forbrugsvarer.

3D DENTAL



Ses vi?
3D Dental
på KlinikDag

*FOKUS PÅ
HYGIEJNE*
KONKURRENCE
MESSETILBUD
VAREPRØVER



DET MILJØVENLIGE VALG



Samme effekt.
Mere miljøvenlige
alternativer til de
populære produkter



Hvis ikke I fik gemt
Simplee kataloget, kan
I få det på standen eller
kontakte os og få
det tilsendt!




Kildeparken 12, 26A
8722 Hedensted
Tlf. 7640 9300
post@3d-dental.dk
www.3d-dental.dk
3D DENTAL

- Personlig service
- Kvalitetsprodukter
- Løbende tilbud på udvalgte varer
- Konkurrencestærke priser
- Gode betalingsbetingelser
- Fragtfri og hurtig levering fra lager i DK

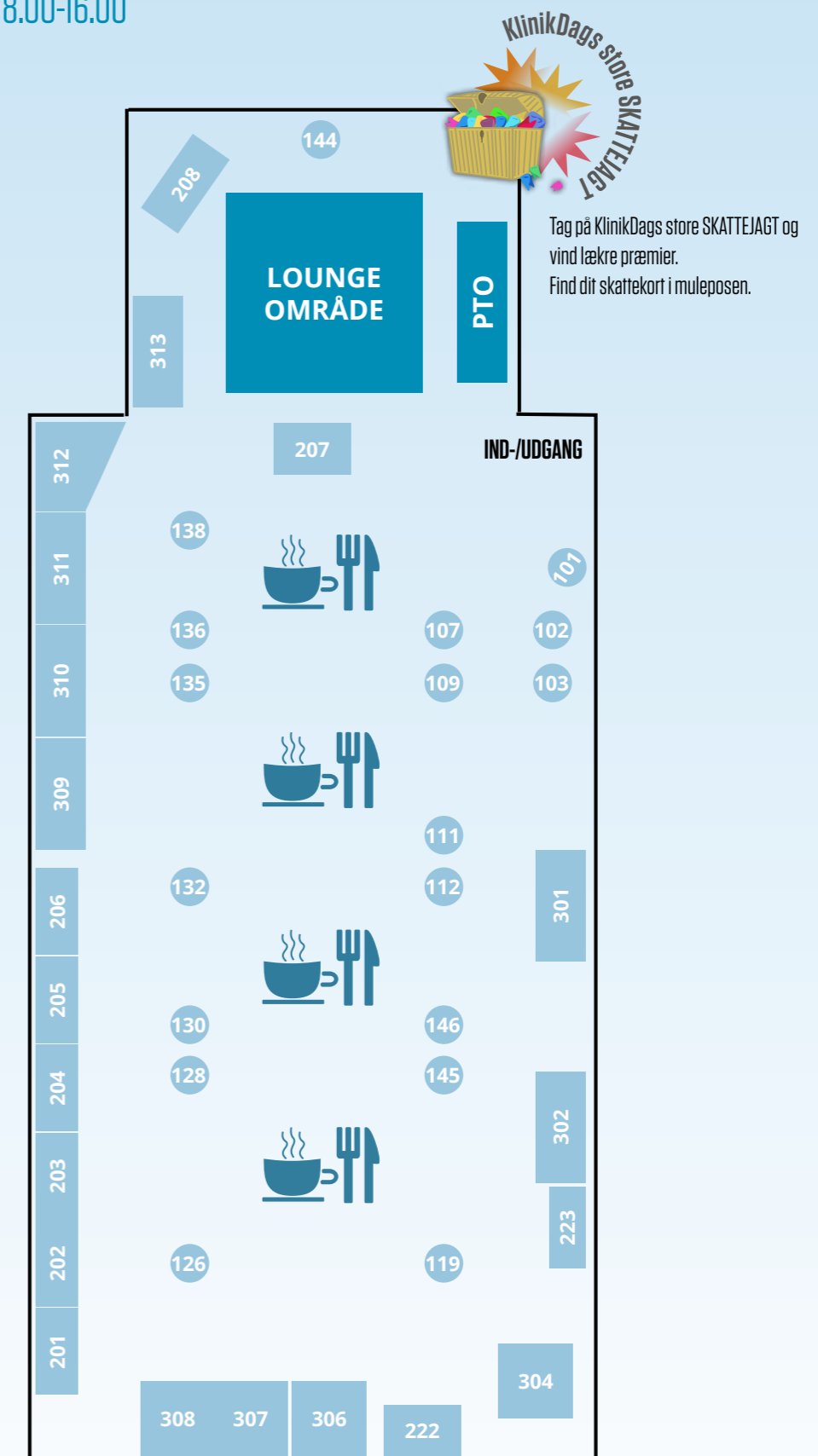
Udstillere

KlinikDag 2024 - Faglighed, Fællesskab & Fest for hele klinikken

	EMS NORDIC STAND 223		PLANDENT STAND 307-308
	FDB MØBLER STAND 144		PRAKTISERENDE TANDLÆGERS ORGANISATION STAND PTO
	HALEON STAND 135		SCANDINAVISK DENTALSERVICE STAND 203
	HEKA DENTAL STAND 309		SOLVENTUM STAND 103
	IVOCLAR STAND 145		SUNSTAR GUM STAND 205
	JYSK IT STAND 132		SYN & ERGONOMI STAND 119
	KURARAY NORITAKE STAND 128		UNIQ ADVICE STAND 101
	LÅN & SPAR STAND 107		W&H NORDIC STAND 112
	MOGENS LARSEN DENTALLABORATORIUM STAND 222		WORLDLINE STAND 126
	NORDENTA STAND 301		XO CARE STAND 302
	PHILIPS STAND 101		ZENITH DENTA STAND 130

Standoversigt

Messe & Mad - kl. 8.00-16.00



Faglige oplæg

■ Tandlæger ■ Tandplejere ■ Klinikassistenter

■ ■ ■ Hvordan opnår man det bedste resultat ved anteriore restaureringer? Single-shade eller multi-shade?

Restaureringer i det æstetiske område kræver ikke kun matchende restaureringsmaterialer, men også forenklede og forudsigelige procedurer og arbejdsgange, der kan hjælpe tandlægen med at genskabe form og struktur. Detaljeret kendskab til hvert materiales egenskaber med hensyn til adhæsion, farve, opacitet og håndtering øger chancen for, at helt naturlige og æstetiske restaureringer opnås i første forsøg. Hovedformålet med kurset er at fremhæve en nem måde at vælge mellem forskellige teknikker på, lige fra komplekse tilfælde til restaureringer med én farve. Kurset vil indeholde kliniske tips til at opnå det forventede resultat og undgå fejl.

Underviser: Dr. Silvana Thering Varighed: 60 min. Tidspunkt: kl. 10.30 & 13.15 Lokale: Vingsal 1

■ ■ ■ Kan kunst og kultur forbedre tandlægeoplevelsen - og fremme sundheden?

Hør Mikkel Ottow give sit bud på, hvordan feltet kultur og sundhed kan have en betydning for tandlægeklinikker og hvilke potentialer, der er. Hvordan kan kulturelle greb for eksempel mindske angst, tandlægeskræk, lydfølsomhed og oplevede smerter, og hvem kan tandlæger samarbejde med for at blive en del af udviklingen.

Underviser: Mikkel Ottow Varighed: 60 min. Tidspunkt: kl. 11.15 Lokale: Vingsal 2

■ ■ ■ Digitaliseringen og AI indvirkning på tandlægens rolle og betydning

Kunstig intelligens eller AI bliver i øjeblikket brugt næsten over alt i samfundet, men kun meget sporadisk anvendt i tandplejen. Hvorfor er det sådan? Den største digitale transformation vi har oplevet, er inden for CAD-CAM og det protetiske område. Men udviklingen stopper ikke her for privat praksis – vi må forberede os på en kæmpe omvæltning inden for oral medicin og tandpleje ved AI. Vi vil opleve røntgen og diagnostik på samme måde som det lægelige område. Hvordan kan de nye teknologier anvendes i tandplejen? Hvordan ser den fremtidige udvikling ud på området og hvad er tidshorizonten? Hvilke er udfordringerne og frygten i forbindelse med tilpasning til nye teknologier? Hvad kan vi forvente og lære af andre områder? Inspiration til en sci-fi virkelighed som du skal kende og forholde dig til allerede i morgen.

Underviser: Jan Wolff Varighed: 90 min. Tidspunkt: kl. 13.00 Lokale: Vingsal 2

■ ■ ■ I don't need a laser!!

The trend of having new fancy equipment is evolving in the whole Europe. As a clinician with skeptical approach and 21 years of experience in clinical field (17 years of experience in dental education) I am always doubting the need of buying additional products introduces as „miracles“ in the practice. We know from the past, that not all is gold what shines. During the lecture we will discuss the cons of incorporating the laser in the daily practice and what is all the hype about.

Underviser: Dr. Grzegorz Witkowski Varighed: 90 min. Tidspunkt: kl. 10.00 Lokale: Vingsal 3

■ ■ ■ Den kliniske hverdag uden et klagesystem – hvordan bliver det?

I forbindelse med afskaffelsen af 1000 årsværk i staten har man foreslået nedlæggelsen af klagesystemet for privat praksis. Hvad betyder det egentlig for din kliniske hverdag, hvis patienterne er nødt til at anvende domstolene i tvister og klager? Vi hopper i tidsmaskinen og gennemgår en ”klage” over dit arbejde ude i fremtiden. Hvad skal du være forberedt på, og hvordan kan du sikre din retsstilling optimalt.

Underviser: Lars Lindkær Varighed: 60 min. Tidspunkt: kl. 14.30 Lokale: Vingsal 3

■ ■ ■ Optimer aftalebogen og få maksimeret indtjening

Forstå hvordan I kan forbedre indtjening og patienttilfredshed med en mere smart styring af aftalebogen. I dette oplæg på KlinikDag dykker de to oplægsholdere ned i bedste praksis for fleksible booking-muligheder, dataanalyse og ressourceoptimering. Du får konkrete værktøjer med hjem, der vil strømline jeres daglige planlægning og øge bundlinjen i klinikken.

Underviser: Porthos Group Varighed: 60 min. Tidspunkt: kl. 10.00 Lokale: Lokale 4
Jens Røhme og Niels Kirkebye



Op til
7 års
garanti

INGEN GRUND TIL BEKYMRING

Om et øjeblik tager I plads i en yderst behagelig behandlingsstol fra Heka Dental, der er skabt til at give både tandlæge og patient en optimal komfort.

HEKA - TRYGHED I HØJSÆDET

Vores DNA er tandlægestole. Helhedsoplevelsen er vigtig, når vi udvikler. Derfor er ergonomi, driftssikkerhed og design kerneværdier, hvor vi ikke går på kompromis.

HEKA

Heka Dental A/S
Litauen Alle 4
263 Taastrup

T: +45 43 32 09 90
M: info@heka-dental.dk
heka-dental.com

Alle kan få behov for en hjælpende hånd

Praktiserende Tandlægers Organisations Hjælpefond har til formål at yde økonomisk hjælp i form af bistandsydelse, lån eller på anden måde til medlemmer af Praktiserende Tandlægers Organisation og til disse medlemmers samlevende ægtefæller, børn og samlevere, når nogen af de nævnte persongrupper uden egen skyld er kommet i økonomisk trang.

Fonden er uafhængig af PTO

Ansøgninger om støtte behandles af Hjælpefondens bestyrelse, som kan afkræve ansøgeren nødvendige oplysninger for at kunne bedømme behovet for støtte og for at kunne vurdere, om støtten skal ydes som engangsydelse eller i form af periodiske ydelser.

For at komme i betragtning som ansøger skal du enten være:

- Medlem af PTO
- Samlever eller ægtefælle til et medlem af PTO
- Barn af et medlem af PTO

Ansøgninger sendes til:

Du bedes scanne og sende ansøgningen som vedhæftet fil til: pto@pto.dk

Har du meldt dig ud af PTO af andre grunde end pensionering og/eller praksisophør, kan du ikke komme i betragtning som ansøger.



Faglige oplæg

■ Tandlæger ■ Tandplejere ■ Klinikassistenter

■ ■ ■ Forstå dine patienters valg og fravalg i en digital tidsalder

Vil du dykke ned i, hvordan digitaliseringen ændrer dine patienters valg? På KlinikDag udforsker de to erfarne oplægsholdere, hvordan digitale tjenester kan forbedre patientoplevelsen og påvirke deres forventninger. Hør hvilke faktorer, der motiverer patienter til at vælge digitale løsninger, og hvordan det kan styrke jeres relation til patienterne. Deltag og bliv klædt på til at møde fremtidens patientbehov.

Underviser: Porthos Group
Jens Röhme og Niels Kirkebye

Varighed: 60 min. Tidspunkt: kl. 14.45 Lokale: Lokale 4

■ ■ ■ Tandplejer, kend dine ydelser

Som tandplejer er du en meget vigtig del klinikkens kliniske undersøgelser og ikke mindst behandling af patienter med parodontitis. Begge områder er omfattet af tilskudssystemet og underlagt mange restriktioner og kombinationer. Derfor er det meget vigtigt, at du er 100% fortrolig med, hvilke ydelser du må, du kan og ikke mindst du skal anvende ved undersøgelse og behandling af dine patienter. I dette effektive kursus, som afholdes af Ole Marker, kommer du igennem alt, du skal vide - med afsæt i eksempler fra den kliniske hverdag.

Underviser: Ole Marker

Varighed: 75 min. Tidspunkt: kl. 13.00 Lokale: Lokale 4

■ ■ ■ Driftsoptimering med fokus på klinikkens omsætning

Med fokus på tandklinikens omsætning vil Villy Rabe Bech Moustén, statsaut. revisor og partner i Aros Revision, tage dig igennem de fokuspunkter, en tandklinik med fordel bør have fokus på og overveje at implementere for at optimere tandklinikken bedst muligt. Villy Rabe Bech Moustén giver en dybdegående gennemgang af tandlægestatistikken, der måler temperaturen på tandklinikens indtjening. Endvidere gennemgås kontrolstatistikken som et brugbart værktøj til analyse af tandklinikens ydelsesforbrug. Deltagerne kan med fordel medbringe klinikkens egen kontrolstatistik for 2022 og 2023 for en individuel gennemgang hos en af de dygtige revisorer fra Aros Revision på fagmessen.

Underviser: Villy Rabe Bech Moustén

Varighed: 60 min. Tidspunkt: kl. 11.15 & 13.15 Lokale: Lokale 0

■ ■ ■ Genvejen til faglig succes er godt interdisciplinært samarbejde

Kommer du som tandplejer ikke i mål med dine parodontitis-patienter, og er du fanget i rutinemæssige behandlinger hver 3. mdr.? Gennem interdisciplinært samarbejde mellem dig som tandplejer og tandlægen, kan du bryde dette mønster og opnå succesfulde behandlingsresultater for dine parodontitis-patienter. En nøglefaktor for succesfulde parodontitis-behandlinger er forståelsen af relaterede, komplicerende orale problemstillinger. Bidfunktion, ortodonti og det slidte tandsæt spiller næsten altid ind. Ved at I integrerer hinandens særlige kompetencer og spiller hinanden gode i den kliniske hverdag - kan I sammen opnå forbedrede resultater og undgå unødvendige gentagne parodontitis-behandlinger.

Underviser: Marija Darwish

Varighed: 60 min. Tidspunkt: kl. 11.15 Lokale: Lokale 4
Tidspunkt: kl. 14.30 Lokale: Lokale 0

■ ■ ■ Sutureringsteknik – delvis hands-on

Ved orale kirurgiske indgreb anvender vi som tandlæger ofte suturering, for at opnå hæmostase og primær heling. Det rette valg af sutur og suturtype, samt suturteknik er vigtig for at opnå et godt resultat og mindske risikoen for postoperative komplikationer. På kurset vil Jan Tagesen gennemgå suturteori, og bruge praktiske suturøvelser på suturmodeller af de vigtigste suturtyper.

Deltagelse i dette kursus er målrettet tandlæger og er forbeholdt dem, der har booket plads online på forhånd.

Underviser: Jan Tagesen

Varighed: 75 min. Tidspunkt: kl. 10.00 & 12.45 Lokale: Lokale 5

VI VED, HVAD DU HAR BRUG FOR

PRAKSIS+

T: 30 12 80 22 | E: kontakt@praksisplus.dk | www.praksisplus.dk | CVR. Nr.: 42678767

PRAKSIS+ er udviklet af PTO til dig – en forsikring for klinikejer af klinikejer. Vi har indgående kendskab til udfordringerne ved at drive klinik, og vi kender vigtigheden af at have ro omkring sig. Derfor har vi sammensat en forsikring, som dækker dine behov bedst muligt.

DU FÅR DÆKNING FOR:

- + Tandskader
- + Arbejdsskade
- + Erhvervsansvar
- + Retshjælp
- + Sikringsordning
- + Klinikudstyr
- + Medarbejderkriminalitet
- + Netbanktyveri
- + Cyberkriminalitet



KOM FORBI OG SE EN BLEGEDEMO

Effektiv, skånsom tandblegning uden følsomhed. CMS Dental A/S introducerer nu 2 helt nye klinikblegningsbehandlinger: "CLICK og TOUCH"



102,50 KR

INKL. MOMS

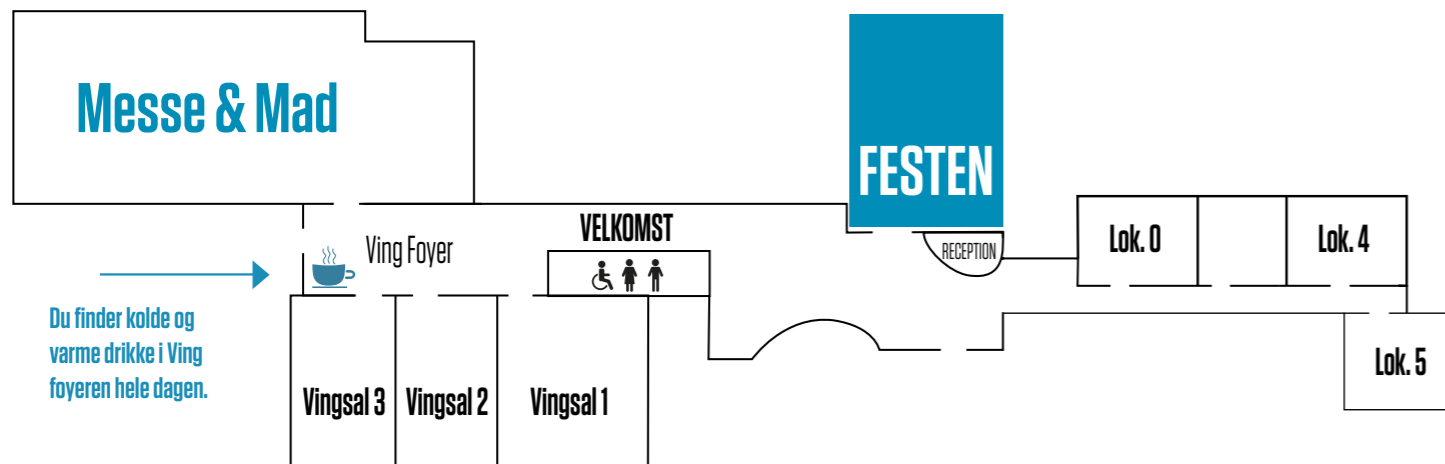
Mælkesyrebakterierne, der er nøje udvalgt på grund af deres ekstraordinære kvaliteter i mundhulen. Sugetabletterne med humane mælkesyrebakterier der styrker mundens slimhinder, reducerer plak, forebygger tandsten, hjælper mod dårlig ånde, blister og mundtørhed.

Kom og få en smagsprøve, samt køb ProlacSan til laveste pris

CMS Dental
Our Innovation Your Success

25 ÅR
1999-2024

Lokaleoversigt



Programoversigt

08.00-09.00	Indskrivning og morgenmad	Messe & Mad
09.00-10.00	Velkommen til KlinikDag Lars Jørgensen: For hele holdet Tak til solventum for at sponsorere Lars Jørgensen	Vingsal 1+2
12.00-13.00	Frokost	Messe & Mad
15.00-16.00	Kaffe og kage	Messe & Mad
16.00-17.00	Tak for i dag Simi Jan: Alle skal med på holdet	Vingsal 1+2

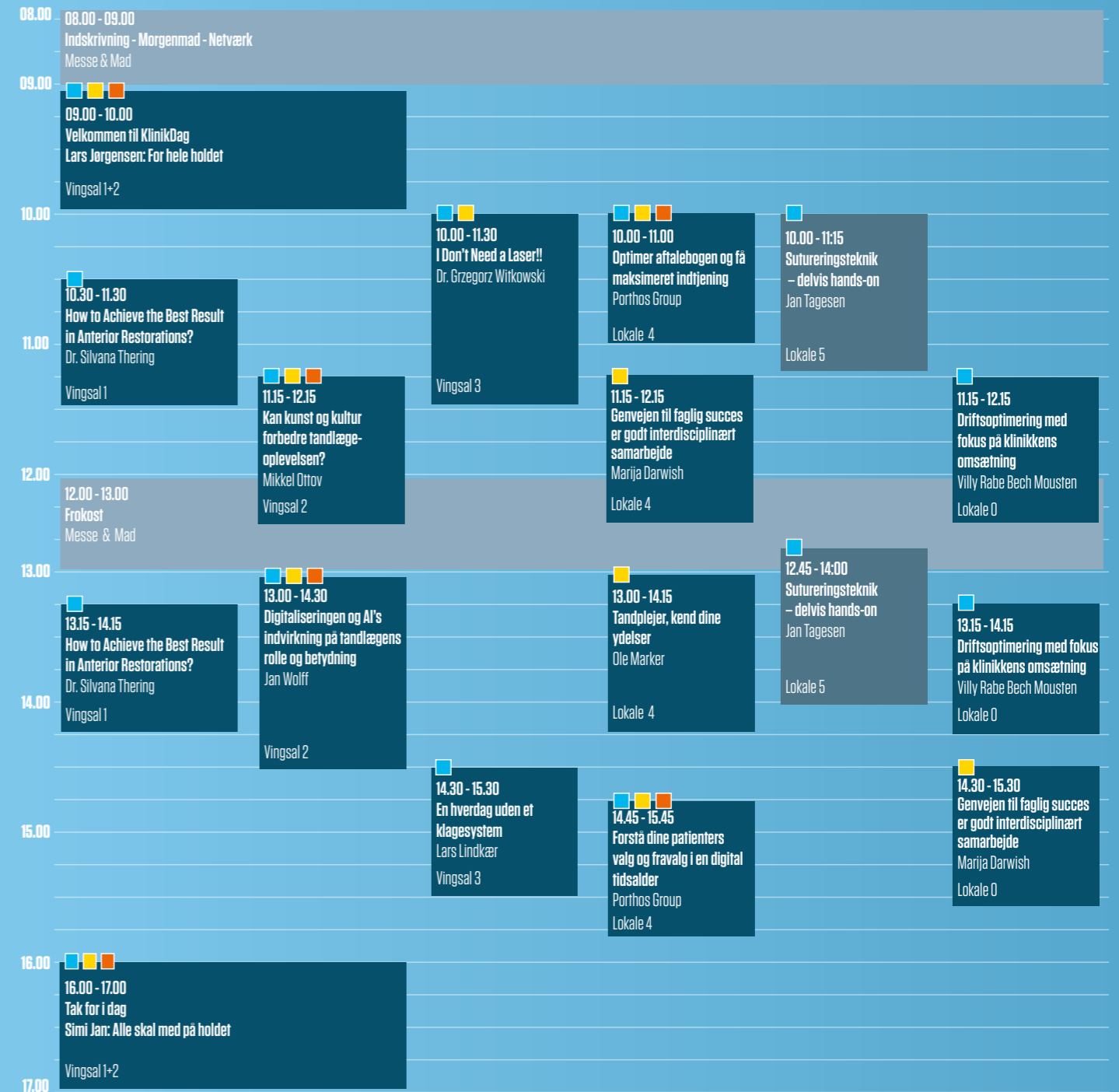
FESTEN

18.15	Velkomstdrik	Foyer
	Middag og underholdning: Christian Grau	Restaurant
21.30-00.30	Milling og Molbech - FONK! Det er KlinikDag	Restaurant

Program

Tandslæger Tandplejere Klinikassistenter

KlinikDag 2024



Programmet er vejledende, og der kan forekomme ændringer.

PTO siger tak for denne gang!

Tak til alle deltagere, dedikerede udstillere
og inspirerende oplægsholdere på KlinikDag 2024!

Vi er taknemmelige for jeres engagement og deltagelse,
og vi ser frem til at dele mere indsigt, viden og innovation i fremtiden.
Tak for denne gang, og vi håber at se jer igen næste år
til endnu en spændende KlinikDag 2025!

**KLINIKDAG 2025
- ses vi?**

KlinikDag er tilbage igen
september 2025.

Sæt kryds i kalendren
allerede nu, og læs mere på

www.pto.dk

#KlinikDag

